

ZA:PLUS

FORTBILDEN MIT DER ZA





## MIT STRATEGIE NACH VORNE

### Erstklassige Fortbildungen rund um den gesamten Praxisalltag

Eine kontinuierliche Fortbildung ist ein wichtiger Teil Ihrer zahnärztlichen Berufsausübung – ebenso wie eine ganze Menge weiterer Tätigkeiten fernab der Behandlung Ihrer Patienten. Themen wie Abrechnung und Betriebswirtschaft, Mitarbeiterführung, Kommunikation etc. gehören für einen reibungslosen Praxisalltag und eine dauerhaft erfolgreiche Praxisführung unweigerlich dazu.

Wir von der ZA bieten Ihnen im Rahmen unserer Wissensoffensive praxisnahe Seminare für genau diese Themenbereiche. Mit unserer mehr als 30-jährigen Praxiserfahrung haben wir uns einen umfassenden Wissensschatz rund um die gesamten Praxisabläufe angeeignet, der weit über unser Kerngeschäft des Factorings und die damit verbundenen Themen wie Abrechnung und GOZ hinausgeht. Unser Netz aus erstklassigen Referenten ist handverlesen – mit vielen Referenten wie Dr. Peter H. G. Esser, Dr. Susanne Woitzik und Regina Granz arbeiten wir bereits seit vielen Jahren erfolgreich zusammen.

Überzeugen Sie sich gerne selbst von unserer Expertise und der hohen Qualität unserer Seminare. Wir freuen uns darauf, Sie und Ihr Praxisteam gezielt nach vorne zu bringen!

## UNSERE WISSENSZENTRALE

### Der perfekte Ort für unsere Wissensoffensive

Wir bieten Ihnen nicht nur Raum für Weiterentwicklung, sondern auch den perfekten Raum, um sich in einer angenehmen und professionellen Umgebung fortzubilden. Diesen haben wir im Fortbildungszentrum der Zahnärztekammer Nordrhein, dem Karl-Häupl-Institut, gefunden.

#### Adresse

Karl-Häupl-Institut  
Fortbildungszentrum der Zahnärztekammer Nordrhein  
Emanuel-Leutze-Straße 8  
40547 Düsseldorf

## WUNSCHSEMINAR(E) GEFUNDEN?

### So melden Sie sich an

#### Online-Buchung über unsere Website

Zur Anmeldung über unsere Website rufen Sie bitte folgenden Link auf: [www.die-za.de/seminare](http://www.die-za.de/seminare)

Auf der Detailseite der gewünschten Veranstaltung sehen Sie noch einmal alle relevanten Informationen und können sich dort auch direkt anmelden.

#### Per E-Mail

Bitte schreiben Sie zur Anmeldung eine E-Mail an [seminare@zaag.de](mailto:seminare@zaag.de).

Geben Sie bitte den Titel und das Datum des gewünschten Seminars sowie Ihre vollständigen Kontaktdaten und ggf. die Namen weiterer Teilnehmer, die Sie mit anmelden möchten, an.

Sie erhalten nach Ihrer Anmeldung zeitnah eine Teilnahmebestätigung mit weiteren Informationen, sowie das Hygienekonzept von uns.

**ZA:PLUS Seminare  
2. Halbjahr 2020**

Datum	Thema	Referent	Uhrzeit	Punkte
<b>September</b>				
25.09.2020	BEMA-Grundlagen Power-Workshop	Regina Granz	14.00–19.00 Uhr	6
30.09.2020	Der sichere Weg in die eigene Praxis	Marcel Nehlsen	18.00–19.30 Uhr	2
<b>Oktober</b>				
07.10.2020	Steuern statt Rudern! Kennzahlen und Optimierung der Zahnarztpraxis	Ulrich Kassebart Jens Hellmann	17.00–20.00 Uhr	4
07.10.2020	Wichtige Updates zu Heil- und Kostenplänen	Dr. Peter H. G. Esser	14.00–18.00 Uhr	4
10.10.2020	Vertrauen in sich und andere ist die „Balance des Geistes“ und birgt ungeahnte Leistungspotenziale	Dr. Wolfram Schön	09.00–13.00 Uhr	5
28.10.2020	Zuhören und Hinhören – Fragetechniken: Zeit sparen und Bindung herstellen	Rubina Ordemann	14.00–19.00 Uhr	6
29.10.2020	Gipfelstürmer – So bringen Sie Ihre Praxis ganz nach oben	Dr. Susanne Woitzik	19.00–22.00 Uhr	4
30.10.2020	Die Kunst des Begründens, Erläuterns, Vereinbarens	Dr. Peter H. G. Esser	14.00–19.00 Uhr	6
<b>November</b>				
05.11.2020	Sorgenfreie Gemeinschaftspraxis – Strategische Fragen für eine erfolgreiche Praxisführung	Michael Laufenberg	18.00–19.30 Uhr	2
06.11.2020	GOZspezial – Privatbehandlung Kieferorthopädie	Dr. Peter H. G. Esser	14.00–18.00 Uhr	5
12.11.2020	Durchblick im Dschungel der Wiederherstellungen	Regina Granz	17.00–20.00 Uhr	5
13.11.2020	Suprakonstruktionen richtig berechnen	Regina Granz	15.00–19.00 Uhr	5
14.11.2020	Mentales Selbstmanagement – So sorgen Sie mit wenigen Kniffen für Ruhe im Kopf	Rubina Ordemann	09.00–16.00 Uhr	8
18.11.2020	Praxiskennzahlen	Ulrich Kassebart	14.00–16.00 Uhr	3
18.11.2020	Schon wieder was Neues – Warum Mitarbeiter keine Veränderung mögen und wie wir sie trotzdem dafür motivieren können	Dr. Susanne Woitzik	18.00–21.00 Uhr	4
20.11.2020	Implantation und Suprakonstruktion	Regina Granz	15.00–19.00 Uhr	5
23.11.2020	Wie Sie Ihren Mitarbeitern Flügel geben	Dr. Susanne Woitzik	19.00–22.00 Uhr	4
24.11.2020	Konfliktmanagement: Wenn´s kracht – Konflikte im Team lösen	Dr. Susanne Woitzik	19.00–22.00 Uhr	4
<b>Dezember</b>				
02.12.2020	Abrechnungswissen RELOADED – Ein Abrechnungs-Update	Regina Granz	15.00–19.00 Uhr	5
03.12.2020	Schienen, Funktionsanalyse und -therapie richtig abrechnen	Regina Granz	18.00–21.00 Uhr	4
04.12.2020	Das I x I der Praxiszahlen – Verstehen, Vergleichen, Verbessern	Diana Haber	15.00–18.00 Uhr	4

Bitte beachten Sie, dass die angegebenen Uhrzeiten nur die reine Dauer des Seminars berücksichtigen. Hinzu kommen ggf. Pausenzeiten.